



# Michael Svensen

PROSJEKTLEDER

E-post : michael.svensen@alv.no

Mobil: 97022271

Født: 1988



## OPPSUMMERING

Michael er prosjektleder og CFO i Alv og har sin faglige tyngde innen økonomisk analyse og ledelse. Han er utdannet siviløkonom fra Norges Handelshøyskole.

Gjennom sin tid i Sopra Steria har Michael hatt flere roller hos en av selskapets største kunder, Kværner. Der har han hatt roller både på kunde- og leverandørsiden. I tillegg har Michael vært en av hovedbidragsyterne til å bygge kultur i prosjektene og programmene han har vært en del av. Som prosjektleder for Remote inspections var Michael ansvarlig for å kartlegge og anskaffe riktig tredjeparts programvare, gjennomføre behovsavklaringer og spesifisering, teste programvare og rapportere til styringsgruppen.

Kværner lanserte sommeren 2019 et stort koalisjonprosjekt , hvor totalt fire selskaper skulle bidra med ressurser til en sommer-camp. Michael ble utnevnt som prosjektleder og hadde ansvaret for planlegging, gjennomføring og rekruttering. Disse rollene tok Michael på seg mens han samtidig jobbet som controller i digitaliseringsprogrammet. Der var han ansvarlig for økonomien i digitaliseringsprogrammet, inkludert rapportering av nøkkeltall til styringsgruppen.

Michael har en genuin interesse for hvordan teknologi påvirker samfunnet og dagens forretningsmodeller. Gjennom utdanningen har han benyttet muligheten til å ta flere fag som omhandler IT og teknologi. Michael er nysgjerrig av natur, og har gjennom studieløpet vært på utveksling til både Canada og Italia. Han har gode resultater fra studiene og dette, sammen med sin interesse for IT og teknologi, ønsker han de kommende årene å bygge en solid plattform, slik at han i framtiden kan være med å bidra innen ledelsen av IT- og teknologiprojekter.

Som person stiller Michael høye krav til seg selv. Gjennom sin bakgrunn som selger for Eidsiva og kunderådgiver hos DNB, har Michael lært seg viktigheten av både kundekontakt, viktigheten av å stå på og evnen til å kommunisere profesjonelt med både kunder og kolleger.

### NØKKELKVALIFIKASJONER

- Prosjektledelse
- Controller
- Forhandlinger

### RELEVANTE KURS OG SERTIFISERINGER

- Microsoft Excel - Advanced
- PRINCE2 Practitioner
- PRINCE2 Foundation

## OPPDRAGSOVERSIKT

Oppdragsgiver	Periode	Oppdrag
Løvenskiold	09.2019 - 01.2020	Fremtidens logistikk
Kværner AS	10.2017 -	Digitaliseringsprogrammet
Kværner AS	08.2017 - 01.2019	Contract Manager
Hewlett Packard Enterprise, Milano	02.2017 - 05.2017	Smart Energy

### Oppdragsdetaljer

**Oppdragsgiver:** Løvenskiold

**Prosjekt:** Fremtidens logistikk

**Prosjektperiode:** 09.2019 - 01.2020

**Rolle:** Testleder

**Prosjektbeskrivelse:** Løvenskiold er en stor Norsk aktør innenfor logistikk hvor de produserer og leverer varer til blant annet Maxbo.

Prosjektet fremtidens logistikk dreier seg i stor grad om å sentralisere lagerene hos Løvenskiold, og bidra til effektivisering i planlegging og gjennomføring av transport. Utviklingen av systemene ble gjennomført av flere tredjepartstilbydere.

**Konsulentens rolle – Testleder:** Michael hadde det overordnede ansvaret for planlegging og gjennomføring av akseptansetest. Prosjektet hadde ikke benyttet effektive prosjektgjennomføringsverktøy, og Michael fikk i tillegg ansvaret for å implementere Azure DevOps som verktøy, både i utviklingsfasen og i testfasen.

**Oppdragsgiver:** Kværner AS

**Prosjekt:** Digitaliseringsprogrammet

**Prosjektperiode:** 10.2017 -

**Rolle:** Prosjektleder, Cost and plan manager, BI-konsulent

**Prosjektbeskrivelse:** Kværner er en spesialisert leverandør av ingeniørtjenester, anskaffelser og fabrikkasjonstjenester (EPC) til offshore olje- og gassplattformer og landbaserte anlegg. De jobber som partner for internasjonale olje- og gass operatører, samt andre ingeniør- og fabrikkasjonsselskaper. Selskapet, med rundt 2 000 medarbeidere, er anerkjent for å planlegge og gjennomføre noen av verdens mest krevende prosjekter.

Høsten 2017 satte Kværner igang sitt største digitaliseringsinitiativ noensinne. Totalt er programmet planlagt å gå over 5 år med en budsjetttramme på flere hundre millioner kroner. Hensikten med programmet er å sørge for at Kværner også i fremtiden er konkurransedyktig i et stadig tøffere marked. Gjennom digitaliseringsprogrammet blir en

rekke ulike nye teknologier og løsninger brukt. Deriblant både avansert analytics, machine learning og AI, i tillegg til også mer tradisjonell teknologi som både datavarehus og systemutvikling.

**Konsulentens rolle – Prosjektleder:** Kværner arrangerte for første gang Kværner machine learning camp sommeren 2019. Campen er et samarbeid med de forskjellige leverandørene til Kværners digitaliseringsprogram. Totalt over 20 summer interns fordelt på 5 prosjekt hvor samtlige dreier seg om maskinlæring.

Michael hadde ansvaret for å planlegge campen, utarbeide en gjennomføringsplan, sette opp budsjett, delegerer oppgaver til veiledere og bestille materiell som skulle kjøpes inn.

**Konsulentens rolle – Cost and plan manager:** Michael hadde ansvar for oppfølging av kostnader og plan i digitaliseringsprogrammet. Arbeidet dreide seg om å følge opp business caset, lage og holde presentasjoner, følge opp prosjektlederne og oppdatere planen. I tillegg var Michael en sparringspartner for resten av programledelsen i spørsmål knyttet til budsjett, ressurser og prioritering av prosjektene

**Konsulentens rolle – BI-konsulent:** Michael hadde ansvaret for å utvikle rapporter og dashboards i Power BI. Arbeidet var knyttet både til datavarehusprosjektet og andre småprosjekter i Kværner hvor det var behov for automatisering av rapportering

Kompetanse: Power BI, Forhandlinger, Microsoft Excel, Økonomisk analyse, Kostnadsrapportering, BI

**Oppdragsgiver:** Kværner AS

**Prosjekt:** Contract Manager

**Prosjektperiode:** 08.2017 - 01.2019

**Rolle:** Contract manager

**Prosjektbeskrivelse:** Kværner er en spesialisert leverandør av ingeniørtjenester, anskaffelser og fabrikasjonstjenester (EPC) til offshore olje- og gassplattformer og landbaserte anlegg. Kværner ASA er en internasjonal leverandør og partner for olje- og gass operatører, samt andre ingeniør- og fabrikasjonsselskaper. Kværner og selskapets rundt 2 000 medarbeidere er anerkjent for å planlegge og gjennomføre noen av verdens mest krevende prosjekter.

I 2015 hadde Kværner-gruppen en samlet omsetning på over 12 milliarder kroner. Selskapet hadde en ordrebok per 30. juni 2015 på 17,7 milliarder kroner.

**Konsulentens rolle – Contract manager:** Rollen innebar oppfølging av KPIer mot IT driftsselskapet Cognizant, samt endringer og oppfølging av kontrakten. Oppgavene inneholdt også implementering av datavisualiseringsverktøyet Power BI. Michael bisto

med beslutningstøtte for nye prosjekter og anskaffelse av programvare og tjenester. I tillegg hadde Michael ansvar for utarbeidelse og vedlikehold av forskjellige business case.

Kompetanse: Kontraktshåndtering, Power BI, Microsoft Excel, Forhandlinger

**Oppdragsgiver:** Hewlett Packard Enterprise, Milano

**Prosjekt:** Smart Energy

**Prosjektperiode:** 02.2017 - 05.2017

**Rolle:** Analytiker

**Prosjektbeskrivelse:** HPE Italia er en stor aktør innenfor IT Consulting. De siste årene har de hatt en avtale med Bocconi University hvor studentene har blitt delt opp i mindre konsultantselskap og jobbet med HPE som kunde. Prosjektet dreide seg om smart energy og hvordan HPE kan anvende dagens teknologi til å skape nye inntektsstrømmer ved hjelp av IoT.

**Konsulentens rolle – Analytiker:** Michael sitt hovedansvar var den økonomiske analysen. Modellere inntektstrømmer, scenarioanalyser, risiko og prisstruktur. I tillegg var alle ansvarlig for å komme på idéer og holde møter med HPE.

## YRKESERFARING

Arbeidsgiver	År	Stilling
Alv	2019 -	Prosjektleder/CFO
Sopra Steria	2017 - 2019	Prosjektleder
DNB	2015 - 2017	Kundekonsulent natt - deltid
DNB	2013 - 2015	Kunderådgiver dagligbank
Eidsiva Bredbånd	2009 - 2012	Selger

### Yrkeserfaring - detaljer

#### **Alv (2019 - ) - Prosjektleder/CFO**

#### **Sopra Steria (2017 - 2019) - Prosjektleder**

Arbeidsoppgaver: Michael var ansatt i Sopra Steria som prosjektleder i systemutviklingsdivisjonen, Applications. I perioden i Sopra Steria hadde Michael flere roller på kundesiden hos en av Sopra Sterias største kunder, Kværner.

#### **DNB (2015 - 2017) - Kundekonsulent natt - deltid**

Arbeidsoppgaver: DNB er Norges største bank. DNB tilbyr tjenester innfor lån, sparing,

forsikring og generelle dagligbanktjenester. Med døgnåpent kundesenter er det viktig at de som jobber på natten må ha minimum-kunnskap om alle bankens tjenester. Som rådgiver er det krav til å håndtere kunden på en profesjonell måte og strekke seg langt for å løse problemet i første linje.

### **DNB (2013 - 2015) - Kunderådgiver dagligbank**

Arbeidsoppgaver: DNB er Norges største bank. DNB tilbyr tjenester innfor lån, sparing, forsikring og generelle dagligbanktjenester. DNB åpnet nye flaggskip-filialer i juni 2013. Dette er filialer med utvidet åpningstid og tjenestetilbud. Med stor og variert kompetanse på filialen spesialiserte kunderådgiverne seg på dagligbank tjenester, samtidig som det er viktig å veilede kunde innenfor boliglån og sparing før kundene eventuelt booket møte med sertifiserte rådgivere.

### **Eidsiva Bredbånd (2009 - 2012) - Selger**

Arbeidsoppgaver: Eidsiva Bredbånd er et lokalt bredbåndsselskap som opererer i Hedmark og Oppland primært. Tjenestene inneholder internett, TV og IP-telefoni, samt installering av fiber/kabel-tv. Eidsiva Bredbånd er underlagt strømselskapet Eidsiva Energi som operer i samme området. Som selger er det viktig å inneha god oversikt over alle produkter da de i perioder selger inn forskjellige aksesspunkt. Som salgskanal ble det i hovedsak brukt dør-til-dør metoden eller booket møter over telefon. Det ble også gjennomført informasjonsmøter i de spesifikke områdene, samt stand salg.

## **UTDANNELSE**

Skole	Grad	År
Norges Handelshøyskole	Master i økonomi/Siviløkonom	2015 - 2017

**Detaljer:** Master i økonomi med fordypning i finans. Introduksjonskurs i strategi, beslutninger og metode. Corporate finance, porteføljeteori og investeringer.

Masteroppgave: Disagreement in the Norwegian housing market. Anvender behavioral finance for å forsøke å forklare prisfluktasjoner i det norske boligmarkedet.

Bocconi University	Utvexling	2017
--------------------	-----------	------

**Detaljer:** Som en del av mastergraden ved NHH tok Michael et semester i Italia ved Bocconi University. Bocconi gjennomførte han fag som omhandlet big data, IT Consulting og bruk av maskinlæringsalgoritmer i tillegg til finans- og regnskapsfag.

Handelshøyskolen BI	Bachelor i finans	2012 - 2015
---------------------	-------------------	-------------

**Detaljer:** Bachelor i finans. Fag innenfor bedriftsøkonomi, samfunnsøkonomi, ledelse og finans.

**Detaljer:** Et semester på Brock University i Kanada. Utvækslet fra BI og tok fag på bachelor-nivå. Samfunnsøkonomi og finans.

## Kursdeltagelse

Navn	År
Intro til testledning	08.2019
Facilitating Workshops - Foundation	10.2018
Praktisk hacking	03.2018
Power BI	11.2017
Microsoft Excel - Foundation	08.2017
Microsoft Excel - Advanced	09.2017

## Sertifiseringer

Navn	År
PRINCE2 Practitioner	12.2018
PRINCE2 Foundation	11.2018
ISTQB Foundation Level Certification	01.2018
ITIL Fundation v3	02.2018

## Publiseringer og presse

Disagreement in the Norwegian housing market  
<https://brage.bibsys.no/xmlui/handle/11250/2432865>

## Språk

Språk	Nivå
Norsk	Morsmål
Engelsk	Flytende, skriftlig og muntlig